



OPORTUNIDAD

PLAN DE COMISIONES

PROYECTO DE VIDA

DOCUMENTO



BIENVENIDA

Es nuestro gran deseo, que toda persona emprendedora, pueda encontrar en Kísem una oportunidad tan sencilla como real, de construir para sí misma y para sus seres queridos, un nuevo y posiblemente el más emocionante capítulo en su historia financiera.

Ponemos en tus manos las herramientas con las que estamos seguros, podrás alcanzar un punto de equilibrio, una tranquilidad financiera; que construida con dedicación y compañerismo, formen un patrimonio que pueda durar varias generaciones.



Salud y Bienestar

ÍNDICE

FORMAS POTENCIALES DE GANANCIA	4
DESARROLLADOR DE RED	5
ESQUEMAS PRINCIPALES	6
SISTEMA HÍBRIDO	7
SISTEMA DE PUNTAJE	8
TIPOS DE COMPRA	9
ASOCIADO ELITE	10
CÁLCULO DE COMISIONES	11
BONOS KÍSEM	13
FORMAS Y BONOS DE AFILIACIÓN	14
CLIENTES	15
PATROCINIO	16
FORMACIÓN DE EQUIPO	17
DESARROLLO DE RED	18
COMPRESIÓN DINÁMICA	19
IGUALACIÓN DE VOLUMEN	20
PROTECCIÓN POR TRANSICIÓN	21
CENTRO DE NEGOCIOS DIAMANTE	22
REGLA DEL 25%	23

RANGOS	24
CICLOS DE CALIFICACIÓN Y RANKEO	25
REQUISITOS DE RANGO	26
AVANCE DE RANGO	27
SEGUIMIENTO	28
PATRIMONIAL	30
TÍTULO MEGALEÓ	32
MULTIGENERACIONAL	33
VACACIONAL	34
BONOS ESTRUCTURALES	37
ESTRUCTURAL 100	38
ESTRUCTURAL 130	39
FONDO GLOBAL	40
FONDO GLOBAL DIAMANTE	41
PREMIOS	43
GENERALES	44

Al trabajar con la comercialización y/o recomendación de los productos Kísem, puedes generar ingresos de tres formas.

VENTA TRADICIONAL

La comercialización y/o venta de productos es una herramienta de gran valor. Puede representar un ingreso inmediato, y si se realiza de manera profesional, puede convertirse en una muy importante fuente de ingresos.

Ya sea que te afiliés como Cliente o Asociado (Desarrollador de Red), Kísem cuenta con el programa adecuado de descuentos y/o productos gratuitos en compras al por mayor.

Al afiliarte a la empresa ya sea como cliente o desarrollador de red, puedes adquirir productos al mayoreo, con descuentos que van desde el 8 hasta alrededor del 50% de descuento de los precios de lista. Así que al comercializarlos al menudeo, puedes obtener importantes ganancias.

Kísem desarrolla productos de gran calidad, alto impacto, recurrentes, y con un valor agregado, lo que permite comercializarlos con mucha facilidad.

Si como ejemplo te propones la meta de vender dos productos diarios de 25 PV durante 20 días al mes, podrías generar hasta un ingreso mensual superior al salario mínimo más alto en Latinoamérica.

Apóyate del material informativo de la empresa, para dar un mejor servicio a tus clientes.

VENTA DIRECTA (CLIENTES REGISTRADOS)

La venta directa es una forma muy efectiva de comercialización, con posibilidad de convertirse en un ingreso principal.

Forma un grupo de clientes, al registrarlos formalmente a la empresa, desde tu oficina virtual. Para esto se debe estar afiliado a la empresa como asociado (desarrollador de red), y tus contactos que quieran consumir los productos sin deseos de desarrollar una organización, afílialos como clientes.

Ahora ellos podrán realizar sus compras en linea y disfrutar de sus productos sin la necesidad que tú intervengas en la venta. No tendrás que preocuparte por stock ni inventarios.

Tus clientes podrán comprar con los mismos descuentos que un desarrollador de red, y por cada compra que ellos realicen, tú recibes una importante comisión. Esta es una forma muy especial de venta, en la que no comercializas ni un solo producto, pero recibes la comisión, solo por haber realizado la recomendación y el contacto.

Tus clientes pueden realizar compras cada vez que lo decidan, sin mínimos necesarios ni obligaciones de activación. Y cada vez que suceda, tú ganas.

DESARROLLADOR DE RED

Optar por el desarrollo de una organización, puede ser una de las decisiones más importantes en tu historial financiero, que pudiera convertirse también, en una de las decisiones más importantes de tu vida en general.

La tarea de quien emprende como desarrollador, de manera muy general, es la siguiente: mantenerse activo dentro de la empresa, compartir el proyecto Kísem con sus prospectos, enseñar y ayudar a sus afiliados a realizar exactamente lo mismo.

Al enfocar tus esfuerzos en conocer, comprender, aprender y compartir el proyecto Kísem, tendrás la oportunidad de generar ganancias de múltiples y simultáneas maneras.

Kísem cuenta con un plan de compensación de muy alta eficiencia, en donde puedes cobrar comisiones generadas, desde tu primer contacto afiliado, hasta una profundidad sin límites definitivos.

Sin compras excesivas ni requisitos agotantes, nuestro plan de compensación es efectivo tanto para personas que recién incursionan en el maravilloso mundo del Networkmarketing, como para los profesionales de la industria.

O si lo deseas, desarrolla las tres juntas...

DESARROLLADOR DE RED

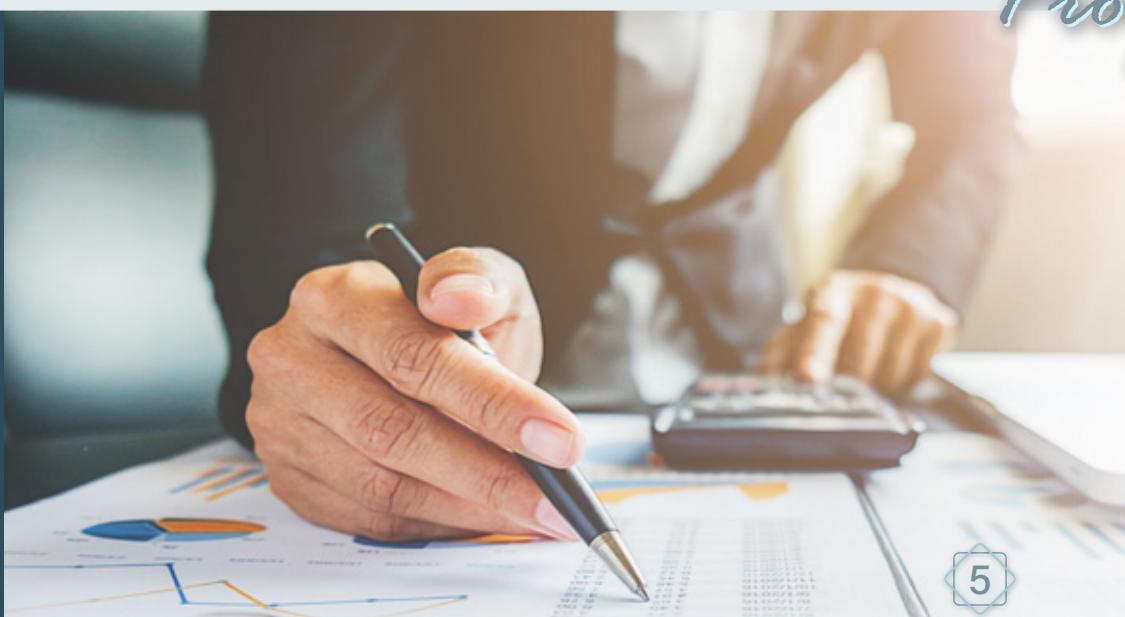
Afiliarte como asociado y trabajar para desarrollar una red de clientes y consumidores, es una excelente e importante decisión de emprendimiento. Puedes dedicarle tiempo parcial para generar un ingreso extra, o convertirte en un profesional para que tu esfuerzo y desempeño, se convierta progresivamente en tu ingreso principal.

El plan de comisiones de Kísem ha resultado en uno de los más nobles y eficientes en la industria. Como asociado desarrollador, puedes generar ingresos de múltiples maneras. De acuerdo a la dinámica del sistema, tendrás acceso a comisiones de las compras de tus asociados, de las generaciones que de ellos deriven, de tus clientes, de los clientes de tus asociados y en general, cada compra que se realice dentro de tu organización, absolutamente toda compra, ya sea un autoconsumo o la compra de algún cliente SIN IMPORTAR la profundidad, te genera comisiones, incluso, en algunos casos y dependiendo la situación, también de las compras de afiliados que no pertenecen a tu genealogía.

Ya sea que recién estés conociendo la industria del multinivel, o si cuentas con una gran experiencia, este proyecto de vida puede generarte grandes beneficios. Y si eres una persona de constancia y grandes convicciones, tu esfuerzo y dedicación en Kísem, pueden cambiar por completo tu vida económica, compartiendo y promoviendo la misma oportunidad con los demás.

PLAN DE COMISIONES

Proyecto de Vida



El plan de Comisiones Kísem
se basa principalmente en el
desarrollo de dos esquemas...

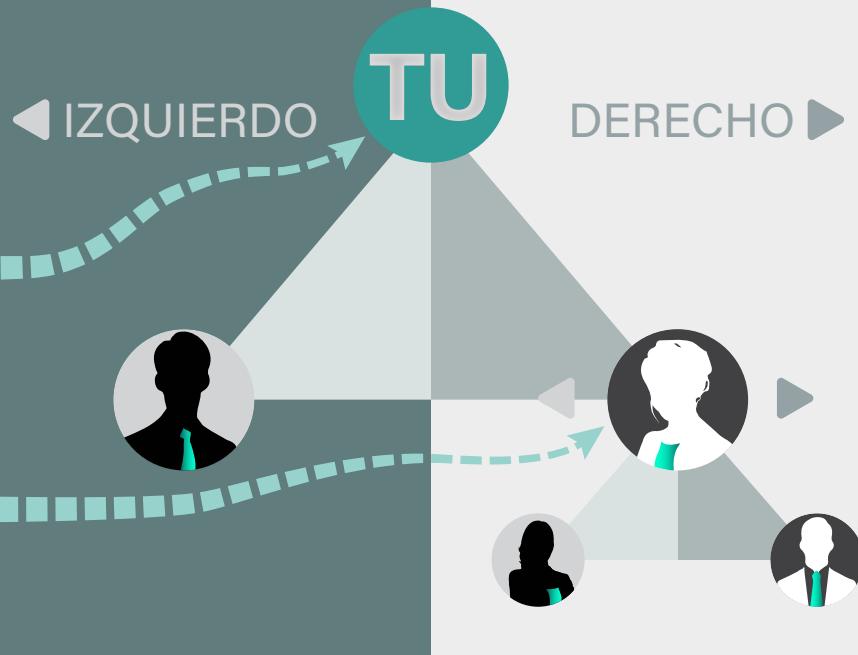


1

ESQUEMA BINARIO

El esquema general de cada organización tiene un acomodo binario, es decir, que cada posición (**Centro de Negocios**) se compone fundamentalmente de un equipo derecho y un equipo izquierdo. Al inscribir directamente a tus asociados, tú decides el equipo en el que los irás colocando.

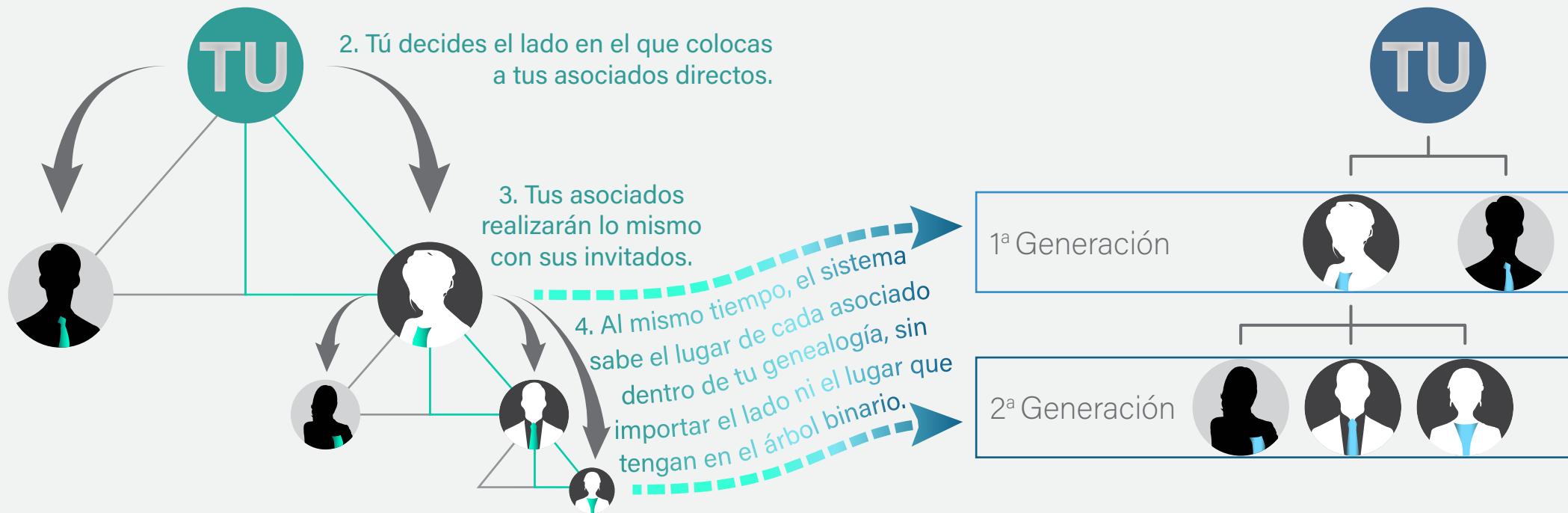
Cada asociado tuyo será parte, ya sea de tu equipo **Izquierdo** o de tu equipo **Derecho**. Y de esta misma forma, las organizaciones de tus invitados, serán parte de alguno de tus dos equipos.



2

ESQUEMA UNINIVEL

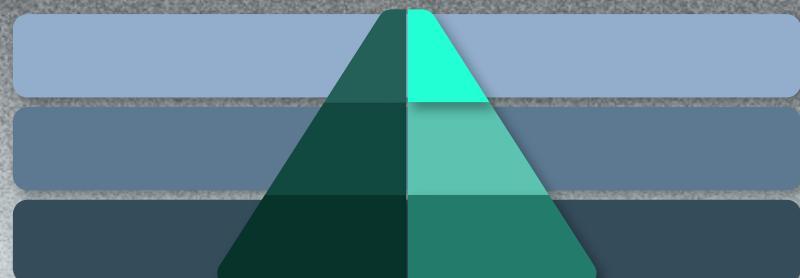




Así que al mismo tiempo que desarrollas tu esquema binario, se desarrolla tu esquema uninivel y juntos conforman el sistema híbrido de Kísem. Por lo que obtienes los beneficios que ofrecen independientemente cada uno de estos dos increíbles sistemas.

BINARIO + UNINIVEL

SISTEMA HÍBRIDO



SISTEMA DE PUNTAJE

Toda compra que se realiza dentro de alguna organización, en el esquema de red de mercadeo de Kísem, forma parte de un sistema de puntaje, el cual tiene como finalidad, el control del pago en dinero o en especie, de acuerdo al sistema de comisiones y/o premios establecidos.

**CADA
COMPRA**



PUNTOS DE VOLUMEN

= **PV**

PUNTOS DE VOLUMEN (PV)

Estos son los puntos originados en cada compra, y la cantidad que se genera, depende directamente del producto adquirido, que a su vez depende del mecanismo de compra-puntaje oficial con el que se esté trabajando en el momento de la compra.

Los puntos generados, suben por la linea ascendente de alguno o ambos esquemas que componen el sistema híbrido, con la finalidad de poder realizar los cálculos necesarios en el proceso y determinación de las comisiones.

EL SISTEMA DE PUNTOS DE VOLUMEN QUE SE ORIGINA EN LAS COMPRAS REGISTRADAS, ES LA BASE DEL SISTEMA DE COMISIONES.

Conocer el tipo de compra que se está realizando y a su vez, determina los bonos en los que participa.

**Los PV de
la compra te
permiten:**

Acceder a descuentos y promociones.

Calcular tus comisiones

Acumularlos en tu organización para calificar a los rangos de la compañía, y acceder a los premios que Kísem tiene para ti.

TIPOS DE COMPRA

Hay 4 tipos de compra y cada una coloca determinado porcentaje de los **Puntos de Volumen** de una compra realizada, en los bonos correspondientes.

AFILIACIÓN

Es la compra de inscripción de un asociado con menos de 100 PV y lo activa durante un mes calendario.

100% PATROCINIO

25% SISTEMA HÍBRIDO

100% RANGOS

ELITE

La inscripción con una compra de 100 PV o más, se vuelve **afiliación Elite** y lo activa durante un mes calendario.

100% FORMACIÓN DE EQUIPO

25% SISTEMA HÍBRIDO

100% RANGOS

Una vez inscrito, la compra Elite comisiona de la misma manera, pero **NO** activa la posición.



El esquema binario que forma parte del sistema híbrido, y comisionado en los 4 tipos de compra, asegura que recibas puntos comisionables de todas las compras realizadas en tu organización binaria, es decir que recibes comisiones de:

- Toda afiliación, en cualquier lado y profundidad
- Todas las compras de clientes, de todo asociado en tu árbol binario
- Toda compra Elite, en cualquier nivel (solo asociados Pre-elite y Elite)
- Toda compra personal, en cualquier posición y profundidad

Incluso de los centros de negocios que no sean de tu genealogía, pero se encuentren dentro de tu árbol binario.

PERSONAL

Una vez inscrito, las compras personales mantienen activo el centro de negocios hasta la siguiente fecha de activación.

100% SISTEMA HÍBRIDO

100% RANGOS

PERSONAL > 100

El excedente de 100 PV, que se acumule por compra personal dentro de un mes calendario, sube los siguientes porcentajes a los bonos correspondientes.

25% SISTEMA HÍBRIDO

100% IGUALACIÓN DE VOLUMEN

Para el esquema binario de quien realiza la compra. El asociado elige el lado de colocación de los puntos.

CLIENTES

Son las compras tanto para el registro de los clientes personales, como sus compras posteriores.

100% CLIENTE

25% SISTEMA HÍBRIDO

25% RANGOS

25%

Se acumula como compra personal del patrocinador y ese puntaje se mantiene hasta el día último del mes en que se realiza la compra (mes natural).

100% RANGOS

Para la calificación a rango del patrocinador, del lado que elija.

25% IGUALACIÓN DE VOLUMEN

Para el esquema binario del patrocinador, con la opción de elegir el lado a colocar los puntos.

ASOCIADO ELITE ★★★★☆

Calificarse como Asociado Elite, es un requisito que la Empresa solicita por única ocasión a cada centro de negocios, y se cumple al acumular un mínimo de 250 PV por compra de paquete elite. Con este tipo de compra, se puede alcanzar alguno de estos dos estatus: Asociado Pre-elite o Asociado Elite.



BENEFICIOS

ASOCIADO PRE-ELITE

- Descuentos en compra personal de manera permanente
- Comienza a acumular el puntaje para los Premios.
- Derecho a los Bonos por Avance de Rango más altos

ASOCIADO ELITE

- Derecho a recibir Bono Patrimonial
- Derecho a recibir los Premios de la Empresa
- + los beneficios de Asociado Pre-Elite

Las promociones o descuentos en este tipo de compra, se generan a partir de la adquisición de 100 PV que se realizan en una sola exhibición.

Los PV requeridos para calificarse como Asociado Pre-elite o Elite, pueden realizarse en una sola exhibición, o acumulativamente después de los primero 100 PV ya registrados por este tipo de compra.

INFORMACIÓN IMPORTANTE

NO ACTIVA EL CENTRO DE NEGOCIOS

Para poder realizar una compra Elite, el Centro de Negocios debe encontrarse activo, ya que activación y compra Elite son independientes. La compra Elite NO activa la posición.

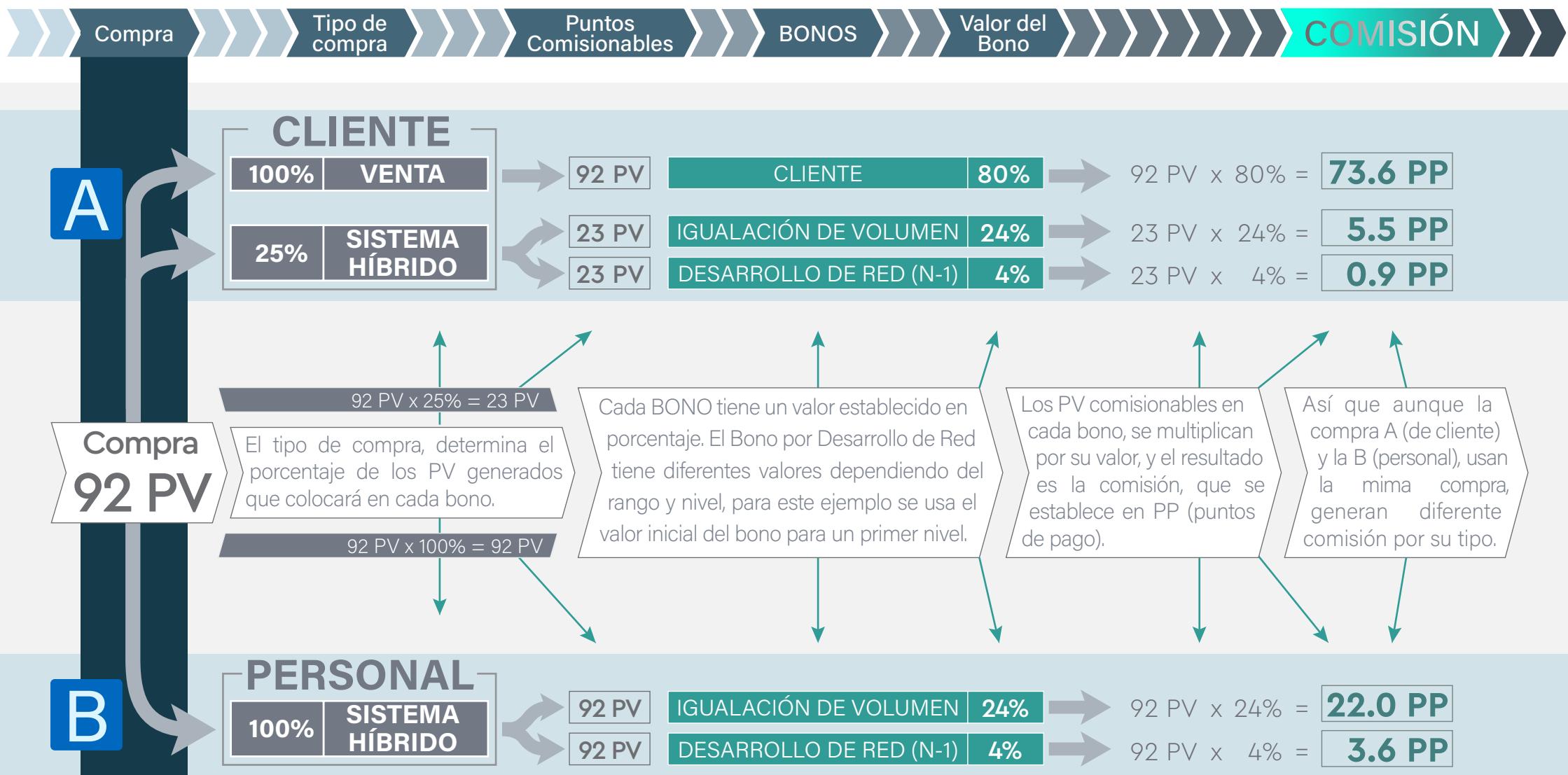
EXCELENTE PARA AFILIACIÓN

Alguien que se afilia con 100 PV o más, queda calificado como asociado Pre-elite o Elite, y disfruta de la activación por ese primer mes calendario. **Es la afiliación recomendada.**

CONOCE TUS COMISIONES

Claridad y Transparencia

Para calcular tus comisiones, desarrollamos el ejemplo de una compra de 80 PV (Puntos de Volumen) realizadas en dos diferentes tipos de compra, de tal forma que ayude a comprender las diferencias en comisiones que implica uno u otro tipo de compra.



CONOCE TUS COMISIONES

Claridad y Transparencia



Conocer los detalles de tu empresa, pueden ayudarte a establecer mejor tus metas y dar pasos más seguros hacia la realización de tus sueños.

El cálculo de comisiones da como resultado Puntos de Pago (PP)

Puntos de Volumen
(PV Comisionables)

500 PV

x

Valor del Bono
(%)

24%

=

Puntos de Pago
(PP)

120 PP

Los **Puntos de Pago** son el valor de las comisiones.



En cada país, los PP tienen un valor diferente.

En México por ejemplo:



1 Punto de Pago equivale a 10 Pesos.

Los BONOS que no tienen porcentaje, muestran su valor directo en PP.

nuestros **BONOS**

Única
Ocasión

PATROCINIO

CLIENTE

FORMACIÓN DE EQUIPO

ESQUEMA BINARIO

IGUALACIÓN DE VOLUMEN

PROGRAMA
AVANCE DE RANGO

SEGUIMIENTO

PROGRAMA
PATRIMONIAL

PROGRAMA
VACACIONAL

PROGRAMA
MULTIGENERACIONAL

Residuales

ESQUEMA UNIVEL

DESARROLLO DE RED

ESTRUCTURAL 100

PROGRAMA
ESTRUCTURAL 130

FONDO GLOBAL

FONDO GLOBAL DIAMANTE

Premios
PROGRAMA

BONOS POR AFILIACIÓN

Dependiendo de la forma en que afilies a tus prospectos, recibirás el bono correspondiente.

PAGO SEMANAL
BONO RESIDUAL

ASOCIADO (Desarrollador de Red)

CLIENTE

INSCRIPCIÓN

INSCRIPCIÓN
ELITE

AFILIACIÓN
CLIENTE

BONO

PATROCINIO

La afiliación de un asociado con menos de 100 PV, te comisiona el:

ÚNICA OCASIÓN

70%

de los PV de la compra.

El Bono de Patrocinio es pago de única ocasión.

BONO

FORMACIÓN DE EQUIPO

Tanto en la afiliación, como en compra recurrente Elite, recibe el:

56%

de los PV de la compra.

BONO

CLIENTE

Recibe por la afiliación, o en cada compra de tu cliente registrado, el:

80%

de los PV de la compra.



de los PV de la compra de tus clientes, coloca el

25%

en el lado de tu árbol binario que tú decides, y aumenta tus igualaciones.

Cualquiera de estas compras, sube el

25%

al sistema híbrido. Por lo que recibes comisión de cualquier tipo de inscripción en cualquier nivel.

BONOS

CLIENTES

Todo cliente registrado puede participar de promociones, descuentos y campañas especiales para esta categoría, que Kísem haya establecido o que oportunamente ofrecerá e informará por sus vías de comunicación.

Las personas o entidades que registres como CLIENTE, no son parte de tu organización como desarrollador de redes, no participan del plan de comisiones y tampoco pueden desarrollar organización, por lo que no aparecen en el árbol de colocación binario, ni en la genealogía.

CLIENTE

El bono cliente comisiona al patrocinador el 80% de los PV de la compra del cliente.

PAGO
BONO RESIDUAL
SEMANAL

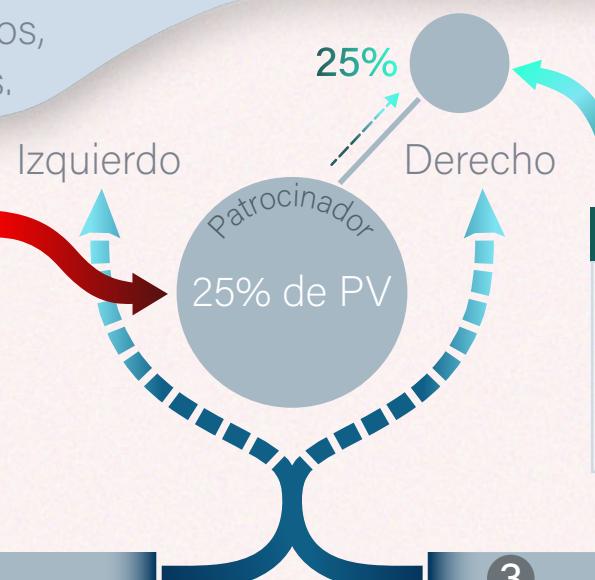
Además, las compras de clientes registrados, realizan y permiten las siguientes acciones.

1 PUNTOS PARA ACTIVACIÓN

El 25% de los PV de la compra cliente se colocan en la posición del patrocinador, y funciona como puntaje de activación, el cual se mantiene hasta el día último del mes en el que se realiza.

2 PV ÁRBOL BINARIO

El patrocinador coloca el 25% de los PV de la compra cliente, en el lado de su árbol binario que elija, para generar igualaciones de volumen.



3 PV RANGO

El patrocinador coloca el 100% de los PV de la compra cliente, en el lado que decida para su calificación de rangos.

4 PV SISTEMA HÍBRIDO

El puntaje colocado en la posición del patrocinador, sube al sistema híbrido para el pago de las comisiones correspondientes de la organización.

BONOS

PATROCINIO

PAGO
BONO
ÚNICA
OCASIÓN
SEMANAL

Las personas o entidades que deseen inscribirse a Kísem, con la intención de desarrollar una organización, y participar del plan de compensaciones, lo harán afiliándose con una compra de producto a precio asociado.

Una compra de afiliación **menor a 100 PV**, se comisiona por medio del bono de patrocinio.
La compra de afiliación de tus asociados directos, te comisiona el 70% de los PV de su compra.

1^a Generación

70 %

2^a Generación

14 %

Este bono también comisiona el 7% de los PV de la compra de inscripción con la que tus Asociados desarrolladores inscriban a sus invitados directos.

El bono de patrocinio se comisiona en una sola ocasión, la cual es exclusivamente de la primera compra de cada nuevo asociado inscrito con una compra menor a 100 PV.

BONOS

FORMACIÓN DE EQUIPO

PAGO SEMANAL
BONO RESIDUAL

Otra forma de inscribirse a Kísem para poder emprender en el desarrollo de una organización, es realizar una compra de inscripción igual o mayor a 100 PV. Al capturar este puntaje, la compra se clasifica como de paquete Elite, lo cual ofrece siempre beneficios extras.

Es la afiliación recomendada

Estas compras de paquete Elite, son comisionadas por medio del bono formación de equipo, el cual te recompensa por las 5 primeras generaciones en donde se realice una compra de este tipo.

1 ^a Generación	56%
2 ^a Generación	5 %
3 ^a Generación	5 %
4 ^a Generación	5 %
5 ^a Generación	5 %

La compra Elite no solo tiene la función de afiliación, sino que también es un tipo de compra que ofrece siempre interesantes promociones, y puede realizarse de manera cotidiana.

Por lo que una vez inscrito, cada asociado puede realizar sus compras de paquete elite, en el módulo "Compra Elite", dentro de su oficina virtual. Para esto es necesario que el centro de negocios se encuentre activo.

El bono formación de equipo, es comisionado únicamente a los Asociados calificados como Pre-Elite o Elite.

Los Asociados Pre-elite, comisionan de la 2^a a la 5^a generación, con un tope máximo de 100 PV, para las compras del tipo elite realizadas en alguno de estos niveles.

Solo la compra realizada en la primera generación, comisiona el puntaje completo de la compra, incluso si el patrocinador no tuviera su estatus de Pre-Elite o Elite.

El puntaje en el árbol binario, que se genera en las compras del tipo Elite, sube únicamente a los Asociados Pre-elite y Elite. La compresión dinámica tanto del bono formación de equipo, como en el bono desarrollo de red, generados por las compras del tipo Elite, se realizan exclusivamente entre Asociados con calificación de Pre-elite y Elite.

DESARROLLO DE RED

PAGO BONO RESIDUAL
SEMANAL

Este bono comisiona las compras que se realizan dentro de tu genealogía.

Cada generación participante, tiene un porcentaje asignado, que se multiplica por los puntos de volumen comisionables, de la compra que se realiza en dicha generación.

Inicialmente, comisiona por las compras realizadas en las primeras 3 generaciones, y conforme a los rangos alcanzados, el mismo porcentaje se extiende hasta por 7 generaciones.

	ASOCIADO	ORO	ESMERALDA	DIAMANTE	D. EJECUTIVO
1 ^a Generación	4 %	2 %	2 %	2 %	2 %
2 ^a Generación	8 %	4 %	4 %	2 %	2 %
3 ^a Generación	30 %	30 %	26 %	22 %	14 %
4 ^a Generación		6 %	6 %	6 %	6 %
5 ^a Generación			4 %	4 %	4 %
6 ^a Generación				6 %	6 %
7 ^a Generación					8 %

BONO INTELIGENTE

La extensión en los niveles de pago con el mismo porcentaje, implica dos asuntos importantes. Primeramente, si vas iniciando y aún no tienes suficiente profundidad, la Empresa te asegura el pago del porcentaje completo asignado para este bono, dentro de tus primeras tres generaciones, y segundo, que conforme al avance por los rangos de la empresa, las generaciones de pago se van extendiendo y se puede cobrar de esos consumos cuando existe una mayor posibilidad de tener personas a la profundidad, y realmente vale la pena asignarles un porcentaje de pago.

Ejemplo:

Si tienes el rango oro, y alguien en tu tercera generación, realiza una compra que sube al sistema 75 PV comisionables, se realiza el cálculo de los 75 PV x el 30% y da como resultado 22.5 Puntos de pago.

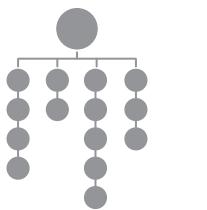
CÁLCULO DE COMISIONES

$$75 \text{ PV} \times 30\% = 22.5 \text{ PP}$$

DESARROLLO DE RED

COMPRESIÓN DINÁMICA

La compresión dinámica, se realiza dentro de la genealogía de cada una de las líneas que se generan a partir de tus invitados directos.



- 1** Al final de cada periodo, durante el proceso de comisiones, el sistema revisa cada línea que tengas desarrollada, y dentro de cada una, detecta las posiciones que se encuentren inactivas en esa semana de comisiones, e identifica las generaciones de donde se realizaron compras.
- 2** Como ejemplo, suponemos que has alcanzado el rango Esmeralda, en el que se recibe comisiones de las compras de 5 generaciones.
- 3** Para este proceso de comisiones, el sistema registra que los asociados de la segunda y la cuarta generación, no realizaron consumo, además de encontrarse inactivas, y por lo que de estos niveles no se genera comisión.



- 4** En este caso, el sistema busca las compras registradas en la profundidad de cada línea y las re-acomoda, solamente para términos de pago.

De esta manera puedes recibir pago de las generaciones a las que tienes derecho.

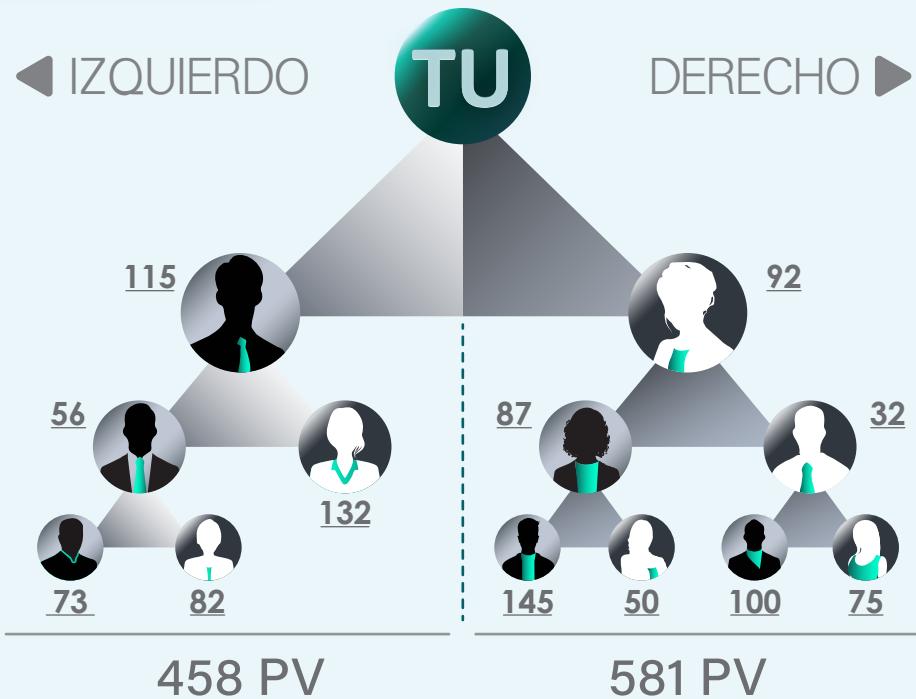
La compresión dinámica se aplica en el Bono por Desarrollo de Red, Bono de Patrocinio y Bono Elite. En este último, tanto las comisiones, como la compresión, se realiza únicamente entre asociados pre-elite y elite.

IGUALACIÓN DE VOLUMEN

PAGO BONO RESIDUAL SEMANAL

- ① En el esquema binario, al cierre de cada periodo (semana) de comisiones; ② el puntaje acumulado en el lado menor ③ se iguala en esa misma cantidad con el acumulado en el otro lado y ④ se multiplica, inicialmente por el 24%. El resultado son los puntos de pago, que es la comisión generada en este bono. El puntaje igualado se elimina en cada uno de los lados y el ⑤ sobrante de puntos se guarda para el siguiente periodo de comisiones.

Proceso	IZQUIERDO	DERECHO
1 Cierre de periodo	458	581
2 Lado menor	458	581
3 Igualación de Volumen	458 = 458	
4 Cálculo de comisiones	$458 \text{ PV} \times 24\% = 109.9 \text{ PP}$	
5 Inicio nuevo periodo	0	123



CÁLCULO DE COMISIONES

$$458 \text{ PV} \times 24\% = 109.9 \text{ PP}$$

Con el objetivo de que toda persona que desee iniciar con el proyecto, pueda rápidamente ir alcanzando una estabilidad económica, la relación compra/igualación que ofrece Kísem, es una de las más altas en la industria ¡DESDE EL INICIO!

Además, elegimos la regla de pago binario más sencilla, que es la igualación uno a uno.

$$1 = 1$$

Es decir que Kísem comisiona desde el primer punto que iguales.

A mediano y largo plazo, se implementa un mecanismo que permite la posibilidad de comisionar de absolutamente toda la organización binaria, sin tener la necesidad de establecer un máximo de pago definitivo para este bono.

IGUALACIÓN DE VOLUMEN

Los sistemas binarios en los planes de compensación, ofrecen variados e importantes beneficios. Pero al no existir las generaciones en este sistema, podría significar que cada posición puede recibir comisiones generadas en toda la profundidad dentro de su organización, es decir, de una profundidad "infinita". Si se reflexiona bien y esto se aplica, podría implicar que la empresa puede llegar a pagar más de lo que ingresa por la venta de los productos o servicios, lo cual, en todo escenario es no deseable, además de ser imposible. Por lo cual, para mantener sustentable un sistema binario, las empresas deben establecer límites máximos de ganancias.



PROTECCIÓN DE TRANSICIÓN

Y por tal motivo, la parte negativa es clara:

no se puede recibir comisiones, del volumen que se continua desarrollando.

PERO EN KÍSEM, EL VALOR A TU ESFUERZO Y DEDICACIÓN: ES FUNDAMENTAL

Así que cada semana, este bono comisionará como máximo 15,000 PV en el lado menor, al 24%, equivalente a una ganancia máxima semanal de 3,600 PP. Al superar este límite, el porcentaje de pago cambiará al 12%. Por ejemplo, si en tu lado menor, acumularas 15,100 PV, ahora se multiplica por el 12% y da como resultado 1,812 PP.

Situación de Transición

$$\begin{aligned} 15,000 \text{ PV} \times 24\% &= 3,600 \text{ PP} \\ \swarrow &\quad \searrow \\ 15,100 \text{ PV} \times 12\% &= 1,812 \text{ PP} \end{aligned}$$

En los casos en donde un mayor volumen, comisiona menos por el ajuste en el porcentaje, Kísem aplica la protección por transición, que impide que en un volumen mayor, se reciba menos que el máximo anterior.

PROTECCIÓN POR TRANSICIÓN

Por lo que en momentos de transición por porcentaje, recibirás como mínimo, el pago máximo anterior

$$\begin{aligned} 15,000 \text{ PV} \times 24\% &= 3,600 \text{ PP} \\ 15,100 \text{ PV} \times 12\% &= \cancel{1,812 \text{ PP}} \quad \textcolor{blue}{3,600 \text{ PP}} \\ 18,000 \text{ PV} \times 12\% &= \cancel{2,160 \text{ PP}} \quad \textcolor{blue}{3,600 \text{ PP}} \end{aligned}$$

La protección por transición termina una vez que el puntaje en el lado menor; multiplicado por el 12%, supera los 3,600 PP. En este caso es al llegar a los 30,000 PV ($30,000 \times 12\% = 3,600$). De ahí en adelante tu cheque seguirá creciendo al 12%, hasta el nuevo máximo que es de 100,000 PV, es decir: 12,000 PP.

Ejemplo

$$32,000 \text{ PV} \times 12\% = 3,840 \text{ PP}$$



Crecimiento sin límite

IGUALACIÓN DE VOLUMEN

La Protección por Transición continua a una profundidad sin límites.

Esto abre la gran posibilidad, de que verdaderamente puedas recibir comisiones de una profundidad "infinita".

LÍMITES SEMANALES

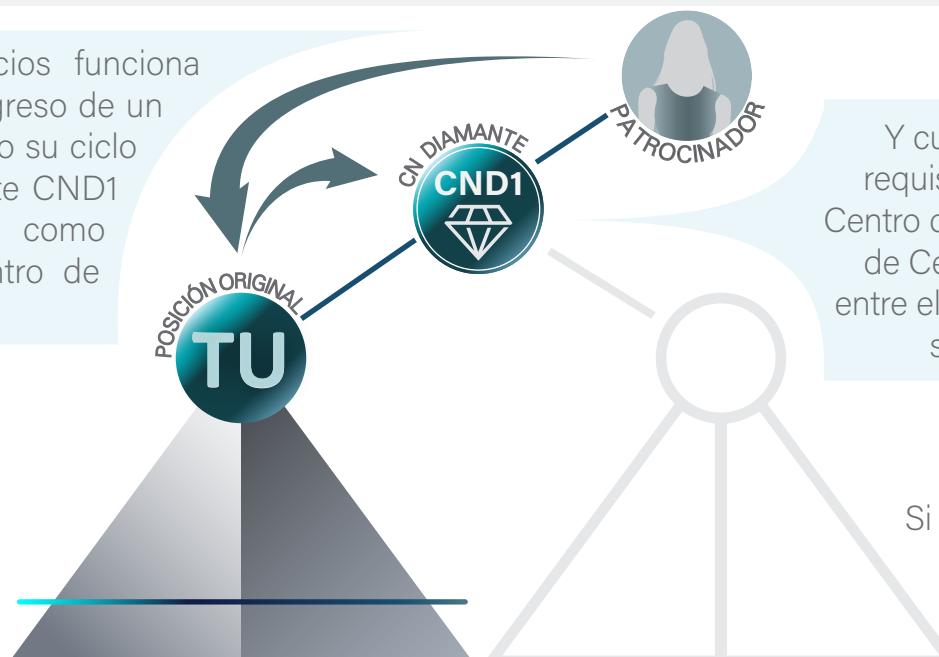
Máximo PV en lado menor	%	Comisión máxima
15,000	24%	3,600 PP
100,000	12%	12,000 PP
2'000,000	6%	120,000 PP
∞	1%	∞ PP



CENTRO DE NEGOCIOS DIAMANTE

Una vez que superes el primer "límite" de 3,600 Puntos de Pago de comisión semanal, en tu Bono por Igualación de Volumen, o califiques al rango Diamante K, podrás solicitar un CENTRO DE NEGOCIOS DIAMANTE, que es una nueva posición tuya, y será colocada entre tú y tu patrocinador (CND1).

El nuevo centro de negocios funciona exactamente igual que el ingreso de un nuevo asociado, comenzando su ciclo de cobro binario al 24%. Este CND1 queda genealógicamente como asociado directo de tu centro de negocios original.

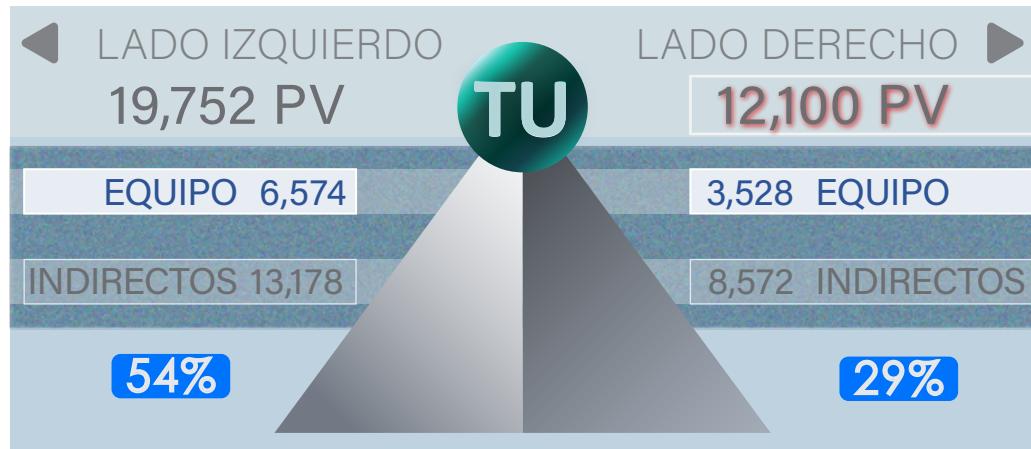


Y cuando en CND1, se cumpla con alguno de los requisitos, podrás solicitar la apertura de un nuevo Centro de Negocios Diamante (CND2). No hay límite de Centros Diamante. Cada nuevo CND se coloca entre el patrocinador y el CND más reciente, y todos son asociados directos de la posición original.

Es un ¡MARAVILLOSO SISTEMA! Si te das cuenta, tu nueva posición ya cuenta con uno de sus lados enormemente desarrollado. Así podrás enfocarte un poco más, en la construcción de tu nuevo equipo.

IGUALACIÓN DE VOLUMEN

Cada semana, cuando en el lado menor se acumula un mínimo de 7,000 PV, en tu oficina virtual se mostrará el siguiente desglose:



REGLA DEL 25%

Total acumulado (lado menor) = PV de equipo + PV Indirectos

Los **PV de EQUIPO**: son los que provienen exclusivamente de las compras de tu genealogía, e inician en cero cada semana en ambos lados.

Los **PV INDIRECTOS**: provienen de compras realizadas de asociados que no pertenecen a tu genealogía. Los PV de Equipo sobrantes de un proceso de comisiones, se convierten en PV Indirectos para el siguiente periodo, por lo que los acumulados siempre son indirectos.

Sin importar el rango, en cada proceso de comisiones, y a partir de un acumulado de 7,000 PV en el lado menor, el sistema revisará que los PV de Equipo en cada uno de los lados, sean como mínimo, igual al 25% de los puntos totales del lado menor. **Esta es la regla del 25%**.

Para este ejemplo, el lado menor es el derecho con 12,100 PV. Por lo que el sistema revisa que en los PV de Equipo en cada uno de los lados, se encuentren acumulados como mínimo el **25%** de ese puntaje, cuyo valor es: $(12,100 \times 25\%) = 3,025$.

El valor a cumplir en cada lado es de 3,025 PV. Así que el lado izquierdo cumple con el **54%**, y el derecho con el **29%**, por lo que el Bono por Igualación de Volumen se comisionará en su totalidad.

De no cumplirse con la regla del 25%, al Bono por Igualación de Volumen de ese periodo, se le realizará una reducción de acuerdo a la siguiente tabla.

A partir de	Reducción del Bono
7,000 PV	20%
12,500 PV	25%
25,000 PV	50%

Sistema de límite máximo de reserva

Este sistema será utilizado por la empresa, cada vez que sea necesario, en caso que el porcentaje empresarial asignado al bono por igualación de volumen sea superado por las comisiones calculadas, para el periodo en el que deba aplicarse. Lo que básicamente hace este sistema, es ajustar los pagos, al porcentaje adecuado para no exceder el máximo asignado a este bono, y mantener a la empresa sustentable. Debido a que éste es un comportamiento irregular, y originado por varias circunstancias muy particulares, el sistema solo será aplicado en las ocasiones que sea necesario. El ajuste se aplicará de acuerdo al rango de cada asociado, o al volumen generado, siendo los de mayor volumen, con los que se inicia el ajuste.

CAMINO AL ÉXITO

KÍSEM



FUNDADOR KÍSEM

CORONA FUNDADOR

PRESIDENCIAL CORONA

EMBAJADOR CORONA Τέλειος

CORONA

DIAMANTE PRESIDENCIAL

DIAMANTE INTERNACIONAL

DIAMANTE K Μεγαλείο

DIAMANTE EJECUTIVO

DIAMANTE

ESMERALDA

PLATINO

ORO

PLATA

BRONCE

COLABORADOR EJECUTIVO

COLABORADOR

EL AVANCE POR LOS RANGOS, ES UN EXCELENTE INDICADOR DE TU DESEMPEÑO COMO DESARROLLADOR DE RED.

CALIFICA A ELLOS CON EL CRECIMIENTO EN AMBOS EQUIPOS DE TU ÁRBOL BINARIO.

RANGOS

CICLOS DE CALIFICACIÓN Y RANKEO

Cada **6 periodos** (semanas) establecidas en el calendario Kísem, se cumple **1 CICLO DE CALIFICACIÓN**.

Durante cada Ciclo, los PV de las compras que se realicen en cada uno de los equipos del esquema binario, se acumulan en un registro independiente al de las comisiones, y son tus puntos para calificación de rango, los cuales puedes ir visualizando en tu oficina virtual en tiempo real.



- Para calificar a los Rangos, al cierre de cada ciclo debes cumplir con:
- 1 Un mínimo del puntaje del Rango en cada uno de tus equipos.
 - 2 Los requisitos del Rango.



El puntaje del Rango, debe alcanzarse en cada uno de los equipos.

Cada Rango tiene un puntaje diferente. Puedes consultarlos en la tabla Rango-Requisitos de este documento, al igual que los requisitos solicitados para cada Rango.

REGLA DEL 25%

Al igual que en el Bono por Igualación de Volumen, los puntos para rango distinguen los PV que provienen de tu genealogía, de los PV Indirectos.

Para cumplir con la regla del 25%, al término de las 6 semanas, del puntaje requerido para algún Rango, un mínimo del 25% debe provenir de tu genealogía, en cada lado.

Esta regla se aplica para calificar al Rango Diamante Ejecutivo y superiores.

La información de tu porcentaje, se comienza a visualizar en tu oficina virtual a partir de los 10,000 PV acumulados para Rango.

REQUISITOS DE RANGO

CAMINO AL ÉXITO

Al inicio de cada Ciclo, los PV para rango inician en cero en ambos lados, y durante las siguientes 6 semanas, se acumularán los PV de las compras que se realicen, las cuales al cierre de ciclo, determinarán el Rango alcanzado, siempre y cuando el Asociado cumpla con los requisitos de dicho Rango.

Los PV en la tabla de Rango-Requisitos son el mínimo que debe acumularse en cada uno de los lados al cierre del Ciclo, así como los requisitos de cada Rango.

El Rango alcanzado, es al que se cumple tanto con el puntaje mínimo a cada lado, como con sus requisitos.

TABLA RANGO-REQUISITOS

REQUISITOS

RANGO	PV	REQUISITOS	
FUNDADOR KÍSEM	10'000,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 100 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
CORONA FUNDADOR	5'000,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 100 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
PRESIDENCIAL CORONA	2'000,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 100 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
EMBAJADOR CORONA	1'000,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 100 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
CORONA	500,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 100 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
DIAMANTE PRESIDENCIAL	200,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 100 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
DIAMANTE INTERNACIONAL	100,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 75 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
DIAMANTE K	50,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 75 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
DIAMANTE EJECUTIVO	20,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 50 PV mensual por Clientes.	Regla del 25%.
DIAMANTE	10,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado. ▪ 50 PV mensual por Clientes.	
ESMERALDA	5,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado.	
PLATINO	4,000	Activación 60 PV ▪ 2 Directos Activos de cada lado.	
ORO	2,000	Activación 50 PV 3 Directos Activos. 1 mínimo de cada lado.	
PLATA	1,200	Activación 50 PV 3 Directos Activos. 1 mínimo de cada lado.	
BRONCE	600	Activación 50 PV 3 Directos Activos. 1 mínimo de cada lado.	
COLABORADOR EJECUTIVO	300	Activación 50 PV 1 Directo Activo de cada lado.	
COLABORADOR	150	Activación 50 PV 1 Directo Activo de cada lado.	

AVANCE DE RANGO

Sabemos que los primeros pasos
pueden ser los más difíciles...

BONO
ÚNICA
OCASIÓN
AL CICLO

Acumula en un ciclo 600 PV, en cada uno de tus equipos, cumple con los requisitos para calificar por primera vez al rango Bronce



y recibe una bonificación por única ocasión de

60 PP

Continúa con tu crecimiento y recibe el programa completo del Bono.

BRONCE	60 PP
PLATA	120 PP
* ORO	200 PP
* PLATINO	400 PP

* Para recibir el bono de Oro y Platino, se debe contar con el estatus mínimo de Asociado Pre-Elite al momento de calificar.

y estamos ahí para apoyarte

Se puede cobrar en todos y cada uno de los rangos participantes por única ocasión, siempre que sea en situación de ascenso.

En caso de ascender varios rangos en un mismo ciclo, se paga el correspondiente al máximo alcanzado. No se bonifica en ninguna situación de descenso, aun cuando el bono del rango calificado, no se haya cobrado anteriormente.

SEGUIMIENTO

PAGO SEMANAL
BONO RESIDUAL

A partir
del rango
Bronce



Se comisiona el
20%
de lo que los
Asociados
directos cobren
en su Bono por
Igualación de
Volumen.

Liderazgo y compañerismo

Si el Asociado se encuentra calificado a un rango mayor al del Patrocinador, se aplica la siguiente tabla, que indica el valor del bono, dependiendo de la distancia entre los rangos de ambos.



RANGO PATROCINADOR	VALOR DEL BONO DE ACUERDO A LA DISTANCIA ENTRE RANGOS					
	A partir del rango	Distancia hasta	Valor	Distancia hasta	Valor	Distancia sin cobro
BRONCE	4	20 %	6	5 %	Restantes	Restantes
PLATINO	5	20 %	7	5 %	Restantes	Restantes
DIAMANTE	6	20 %	Restantes	10 %		

Bono Patrimonial

El camino de sueños cumplidos

KISEM

*Calificar al rango Esmeralda,
es realmente iniciar una nueva etapa...*



Se hace acreedor al bono patrimonial, el Asociado que alcanza el rango Esmeralda. Para este primer bono patrimonial, es requisito adquirir un vehículo cero kilómetros. En los siguientes rangos, el asociado tiene la libertad de elegir el bien o inmueble, para el cual va a utilizar su bono patrimonial.



Conforme al trabajo, esfuerzo y dedicación para la construcción y desarrollo de una organización de clientes y asociados, se irá ascendiendo por los rangos que la empresa ha colocado, como una forma con la que se pueden medir los resultados.

Kísem reconoce este esfuerzo, y ofrece el pago de una mensualidad para un automóvil cero kilómetros, al alcanzar el rango Esmeralda. Este automóvil es parte del increíble programa del Bono Patrimonial, que les acompañará durante toda la carrera como desarrollador de red, incrementándose a medida que se avanza por los rangos de la empresa.

Por lo que,
el auto...
¡Es solo el principio!

PATRIMONIAL

Calificación. Para recibir el bono por primera vez, se debe calificar 4 ciclos a rangos patrimoniales. Alcanzado el 4º ciclo, se comisionan las mensualidades generadas por cada rango, mas un bono de 400 PP por única ocasión. Los Rangos Patrimoniales y su valor, se muestran en la tabla de Bono Patrimonial.

Rango liberado. Al acumular 4 ciclos calificados a un mismo Rango Patrimonial, se vuelve un Rango liberado, y esto es necesario para poder recibir sus mensualidades. Si se califica a un rango sin liberar, se recibe la mensualidad del rango liberado anterior, y en cuanto se libere el "nuevo" rango, se comisionan las diferencias entre el rango recién liberado, y los anteriormente pagados. Únicamente para la primera ocasión, se acumulan las calificaciones de hasta 4 diferentes rangos, y la primera mensualidad, corresponde al valor del rango menor entre estos, siendo este el primer rango liberado. Al liberar un rango, se liberan también los de grado menor a este.

Generales. Los ciclos acumulados pueden o no ser continuos, pero no debe transcurrir más de 8 meses entre dos ciclos calificados, de ser así, el registro de ciclos calificados se reinicia, sin que se pierdan las mensualidades ya generadas.

RANGOS PATRIMONIALES	MENSUAL	PAGOS	VITALICIO	LIBRE
ESMERALDA	350 PP	48		
DIAMANTE	520 PP	48		
DIAMANTE EJECUTIVO	900 PP	60		25%
DIAMANTE K	1,500 PP	60		30%
DIAMANTE INTERNACIONAL	2,800 PP	60		30%
DIAMANTE PRESIDENCIAL	4,200 PP	60		30%
CORONA	7,600 PP	48	50%	30%
EMBAJADOR CORONA	15,000 PP	48	70%	30%
PRESIDENCIAL CORONA	35,000 PP	48	75%	30%
CORONA FUNDADOR	80,000 PP		100%	65%
FUNDADOR KISEM	120,000 PP		100%	75%

FUNCIONAMIENTO

En caso de descenso, pero aún dentro de los rangos patrimoniales, se comisiona la mensualidad correspondiente al rango al que se descendió. En caso de descenso a algún rango sin bono patrimonial, el bono se suspende, y se reanuda simplemente al volver a calificar a un rango patrimonial.

El bono no es acumulativo, por lo que solo se comisiona la cantidad que otorga el rango en el que se encuentre calificado.

Se debe mantener la posición activa con un mínimo mensual de 50 PV, no cumplirlo, provoca que todo el programa patrimonial comience de cero, y los puntos de pago pendientes por comisionar por este bono, se pierdan.

Cada Rango tiene una vigencia de 6 semanas, por lo que le puede corresponder una o dos mensualidades dependiendo del calendario Kísem.

Justificación de Bono. El bono debe ser utilizado para la adquisición de un bien mueble o inmueble, nuevo o usado, y debe justificarse ante Kísem durante los primeros 10 meses después de liberado el rango, mediante la documentación solicitada, y únicamente para términos de verificación. Cada asociado es único responsable de realizar todas las gestiones necesarias para la adquisición del bien, así como de realizar los correspondientes pagos con las instituciones y acreedores de su libre elección.

Kísem no tiene ninguna relación, autoridad, injerencia ni responsabilidad por los bienes adquiridos por los asociados.

Cada Rango realiza un número determinado de pagos. En caso de ascenso o descenso, solo se acumulan los pagos en el rango correspondiente, siempre bajo la regla de rango liberado.

Justificado el bono y terminado el números de mensualidades, se obtiene el derecho a recibir el pago por el porcentaje descrito como vitalicio, en los rangos que lo otorgan, para uso libre y de manera permanente, cada vez que se encuentre calificado a ese rango, y la posición no se haya inactivado.

Sin justificación del bono, se realizan 14 pagos después de liberado el rango, y se da por terminado el bono para tal rango. O en su caso, se recibe el porcentaje descrito como libre, en los rangos que lo otorgan, de manera vitalicia, cada ocasión que se califique al rango.

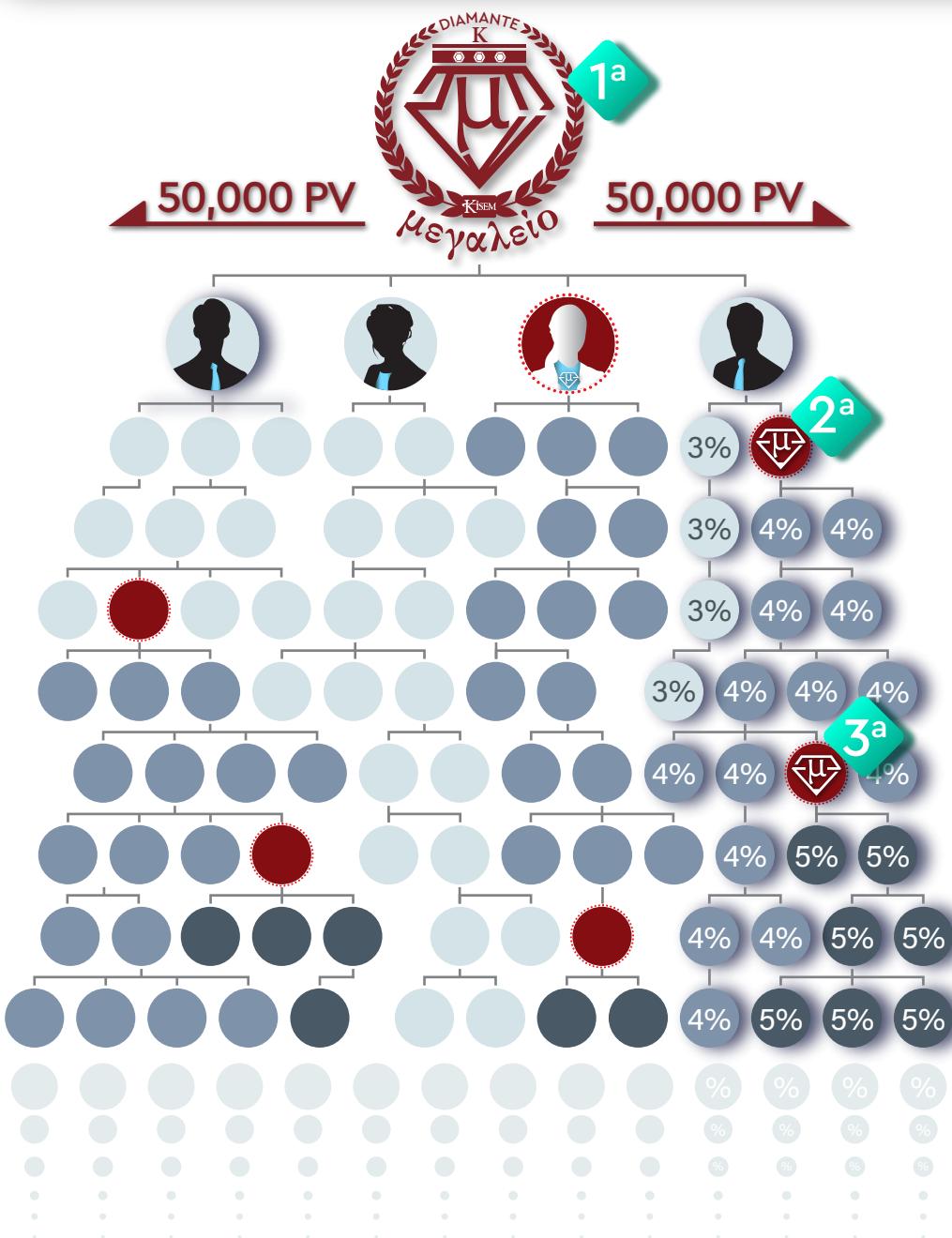
DIAMANTE-K



Al calificar como Diamante K,
se recibe también el muy
especial título de Megaleío.
Palabra griega que significa
“SUBLIME”

MULTIGENERACIONAL

PAGO SEMANAL
BONO RESIDUAL



A partir del título **Megaleío** (Diamante K), se cobran comisiones de múltiples niveles de la genealogía. Desde la primera generación en adelante. Este es uno de los bonos con mayor potencial, para aquellas personas que deseen convertirse en profesionales de la industria

Si alguien dentro de tu organización, comienza a recibir el mismo bono, su organización generacional le comisiona el porcentaje que antes te correspondía a ti, mientras que tú recibes de esa misma organización ¡un porcentaje mayor!

Esto se repite en una generación más de calificados a este bono, en la misma linea genealógica, aumentando una vez más tu porcentaje de pago. Es decir que el bono dura tres generaciones, siendo tú, la primera generación de ranqueados.

1^a GENERACIÓN  3%

2^a GENERACIÓN  4%

3^a GENERACIÓN  5%

El bono se "termina", a partir de las organizaciones de las cuartas generaciones de ranqueados para este bono. De las líneas en donde no exista esta situación, se podrá seguir disfrutando de este increíble beneficio.

BONOS

VACACIONAL

PAGO ANUAL
BONO RESIDUAL



50,000 PV 50,000 PV

Al acumular 8 ciclos calificado como *Megaleio* (Diamante K),
se otorga el bono vacacional con un valor de

4,800 PP

Cada año calificado = un viaje de vacaciones.

Tú eliges el lugar...

VACACIONAL

¡A dónde quieras viajar?

DOMINICANA



TUS VACACIONES DE ENSUEÑO



con **Kísem**
PARA TODA LA VIDA...

VACACIONAL

Cada 8 ciclos acumulados, calificado en los rangos vacacionales, Kísem premia ese gran trabajo y otorga el Bono Vacacional, que es una cantidad de dinero para costear los gastos que se generen por un viaje de vacaciones.

TABLA BONO VACACIONAL

RANGOS VACACIONALES	ANUAL	O divídelo hasta en	VIAJES ANUALES
DIAMANTE K	4,800 PP		1
DIAMANTE INTERNACIONAL	12,600 PP		1
DIAMANTE PRESIDENCIAL	20,400 PP		1
CORONA	42,000 PP		2
EMBAJADOR CORONA	72,000 PP		3
PRESIDENCIAL CORONA	102,000 PP		3
CORONA FUNDADOR	180,000 PP		3
FUNDADOR KISEM	324,000 PP		3

Rango de Viaje. Cada viaje tiene un título asignado, por ejemplo: "Viaje Vacacional Embajador". La clasificación del viaje es necesaria, ya que de esto dependen condiciones diferentes para el bono.

Para conocer la clasificación del rango de un viaje:

TABLA VACACIONAL	x CICLO
DIAMANTE K	600 PP
DIAMANTE INTERNACIONAL	1,575 PP
DIAMANTE PRESIDENCIAL	2,550 PP
CORONA	5,250 PP
EMBAJADOR CORONA	9,000 PP
PRESIDENCIAL CORONA	12,750 PP
CORONA FUNDADOR	22,500 PP
FUNDADOR KISEM	40,500 PP

1. Se promedia la suma de los puntos de pago, acumulados de los 8 ciclos.
2. Se ubica en esta tabla, los dos rangos entre los que se encuentra el promedio.
3. El viaje es clasificado en el rango, en donde la diferencia de los PP del rango en la tabla, y los del promedio, sea menor. En caso de ser iguales, se clasifica en el Rango menor. Solo para términos de clasificación, ya que el bono será el acumulado de PP..

Para los dos primeros Rangos con este bono, se deposita el dinero directamente, y cada asociado realiza todos los trámites y pagos derivados del viaje (transporte, hospedaje, alimentación, etc.).

A partir del Rango de Viaje Diamante Presidencial, es la empresa, la encargada de realizar las gestiones para el viaje vacacional, además que se puede dividir la cantidad de PP acumulada de los 8 ciclos, hasta por el máximo de viajes que se indican en cada rango. A partir del Viaje Corona, incluso puedes solicitar lo acumulado del Bono, desde los 4 Ciclos calificado para tu viaje de vacaciones.

Generales

Las cantidades mostradas, son un valor representativo para términos de cálculos y organización del viaje, por lo que pueden o no ser utilizados en su totalidad.

Cualquier título de viaje, requiere de un acuerdo directo con la administración, para establecer los términos y condiciones del evento, llegado el momento del cobro o aplicación del bono.

El acumulado de ciclos calificados, solo se reinicia después de recibir el bono, o por la inactividad del centro de negocios.

Los viajes están dirigidos principalmente, en disfrutar vacaciones en familia. De acuerdo a la capacidad del acumulado del viaje, se puede planear viajes individuales, en pareja, en familia o grupo familiar.

Por asuntos de responsabilidad y seguridad, no se puede utilizar el Bono Vacacional para grupo de amigos. Sin embargo, cada caso podrá ser revisado directamente con Kísem.

ESQUEMAS

BONOS

Independientes al desarrollo de la organización binaria y sus rangos, existen bonos que recompensan la construcción de esquemas genealógicos.

Con estos bonos, se promueve un desarrollo más sólido de las organizaciones, enfocados en los 3 primeros niveles de la genealogía: EL PRINCIPAL EQUIPO DE TRABAJO.

Fomentamos un crecimiento básico y estructurado. Una "Duplicación" de 3, que consideramos un excelente y muy accesible inicio para todo emprendedor de la industria.

Por eso Kísem pone al alcance de todo desarrollador, los bonos estructurales, que pueden ser de gran ayuda, inmediatamente al inicio de la carrera.

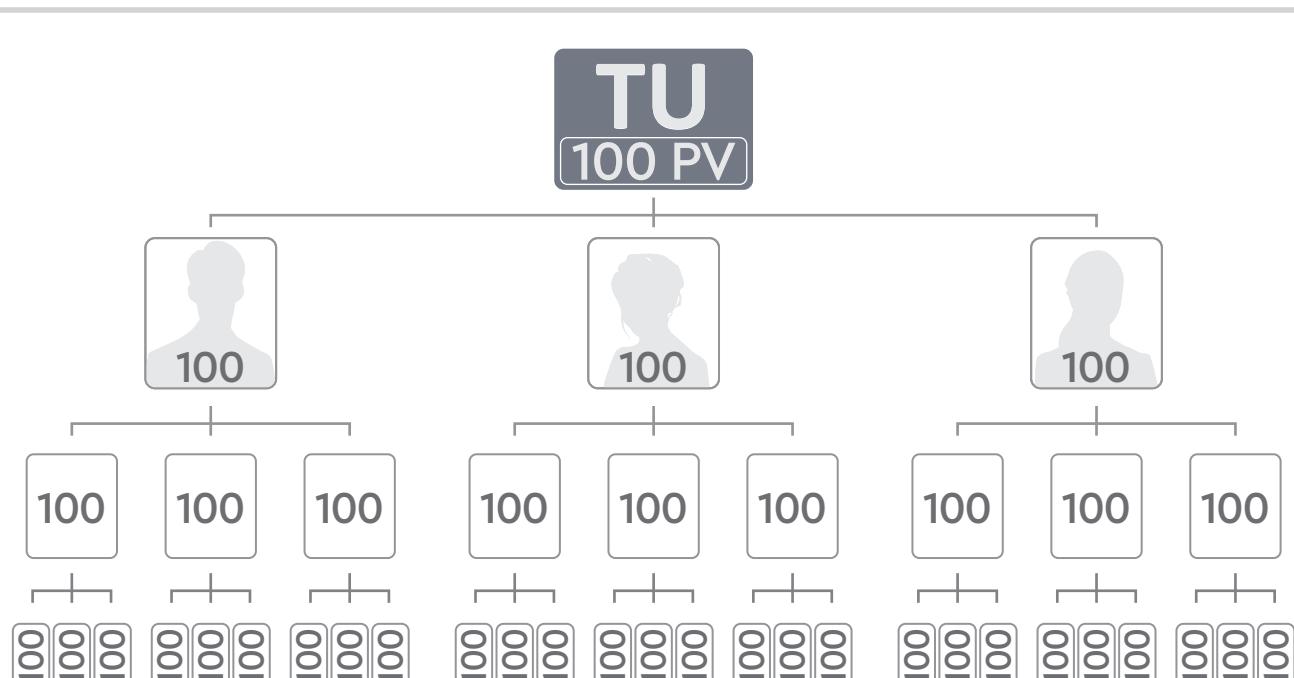


BASES y ESTRATEGIA

ESTRUCTURAL 100

PAGO BONO RESIDUAL MENSUAL

Todo asociado sin importar su Rango, puede participar del Bono Estructural 100 y 130 cumpliendo con lo siguiente:



Promovemos Organizaciones más sólidas.

ESTRUCTURAL 100

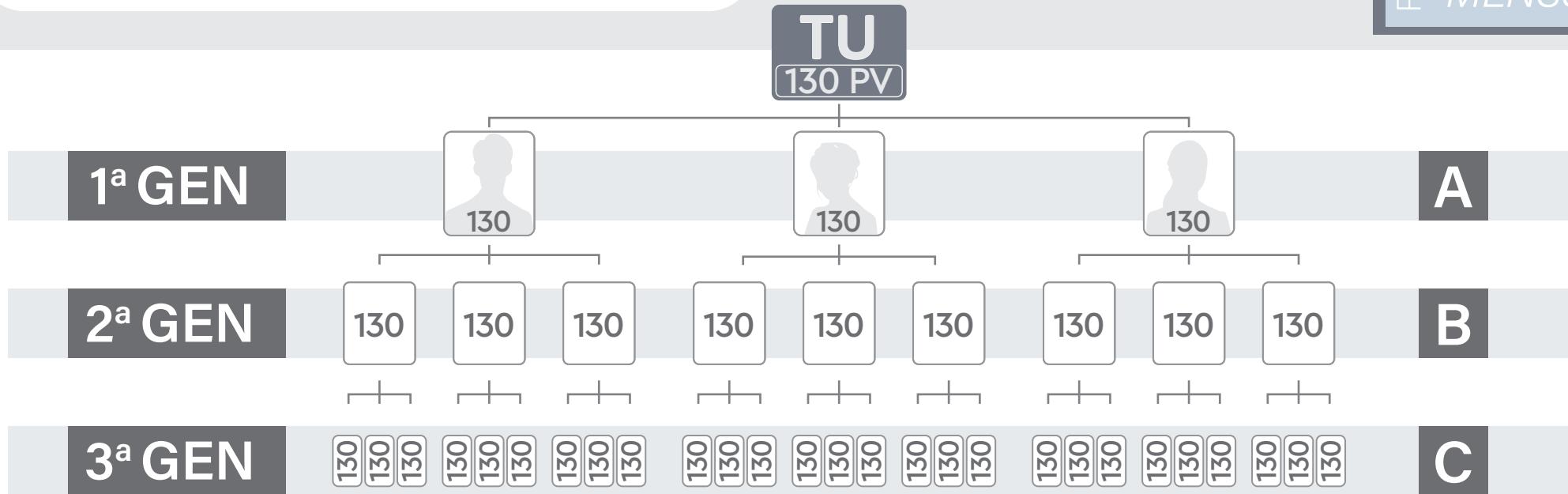
Registra 3 asociados directos.
Cada uno de ellos, con 3 asociados directos.
Cada uno de los 9, con 3 asociados directos.
PUNTAJE INDIVIDUAL MÍNIMO 100 PV

Asociados	Estructura
TU	1 X (3)
1 ^a GENERACIÓN	3 X (3)
2 ^a GENERACIÓN	9 X (3)
3 ^a GENERACIÓN	27
TOTAL	40

BONIFICACIÓN 250 PP

ESTRUCTURAL 130

PAGO BONO RESIDUAL
MENSUAL



ESTRUCTURAL 130 A

Registros 3 asociados directos.

PUNTAJE INDIVIDUAL MÍNIMO 130 PV

Asociados	Estructura
TU	1 x (3)
1 ^a GENERACIÓN	3
TOTAL	4
BONIFICACIÓN	50 PP

En caso de cumplir con los requisitos de dos o más Bonos estructurales, incluyendo el Estructural 100, se comisiona únicamente el de mayor valor.

ESTRUCTURAL 130 B

Registros 3 asociados directos.
Cada uno de ellos, con 3 asociados directos.

PUNTAJE INDIVIDUAL MÍNIMO 130 PV

Asociados	Estructura
TU	1 x (3)
1 ^a GENERACIÓN	3 x (3)
2 ^a GENERACIÓN	9
TOTAL	13
BONIFICACIÓN	350 PP

ESTRUCTURAL 130 C

Registros 3 asociados directos.
Cada uno de ellos, con 3 asociados directos.
Cada uno de los 9, con 3 asociados directos.

PUNTAJE INDIVIDUAL MÍNIMO 130 PV

Asociados	Estructura
TU	1 x (3)
1 ^a GENERACIÓN	3 x (3)
2 ^a GENERACIÓN	9 x (3)
3 ^a GENERACIÓN	27
TOTAL	40
BONIFICACIÓN	800 PP

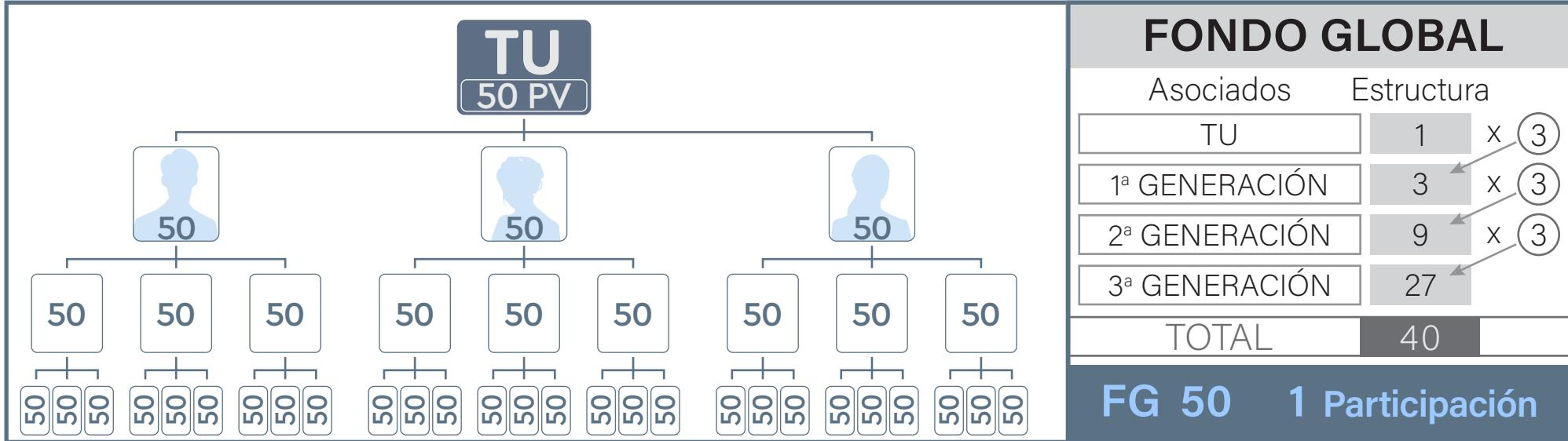
FONDO GLOBAL

Participa del
1% al 5% de los PV de la venta global

PAGO BONO RESIDUAL
MENSUAL

Cada mes natural, se participa en este Bono, al completar la estructura descrita, con activaciones mínimas de 50 PV.

Sin necesidad de Rango!



Al completar la estructura, el asociado adquiere 1 participación del Bono.

Las participaciones que se generan por todos los asociados que cumplan con la estructura en un mes, determinan el porcentaje para el bono.

PARTICIPACIONES %	
Desde	1 1 %
Desde	100 2 %
Desde	1,000 3 %
Desde	2,500 4 %
Desde	5,000 5 %

El porcentaje del mes, se multiplica por los PV generados de la venta global, y los puntos de pago resultantes, se dividen entre el número global de participaciones. Así se entrega lo correspondiente a las participaciones individuales que cada asociado haya generado.

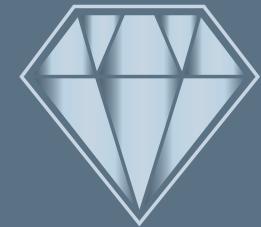
Al igual que los Bonos Estructural 100 y 130, no se necesita ningún rango para participar en este Bono. Los rangos Esmeralda y superiores, no pueden participar en este Bono. Los Bonos Fondo Global y FG Diamante, son independientes a los estructurales.

Si el asociado acumula 60 PV, participa en FG 60, o en FG 100 al tener 100 PV acumulados en su compra personal.

FONDO GLOBAL

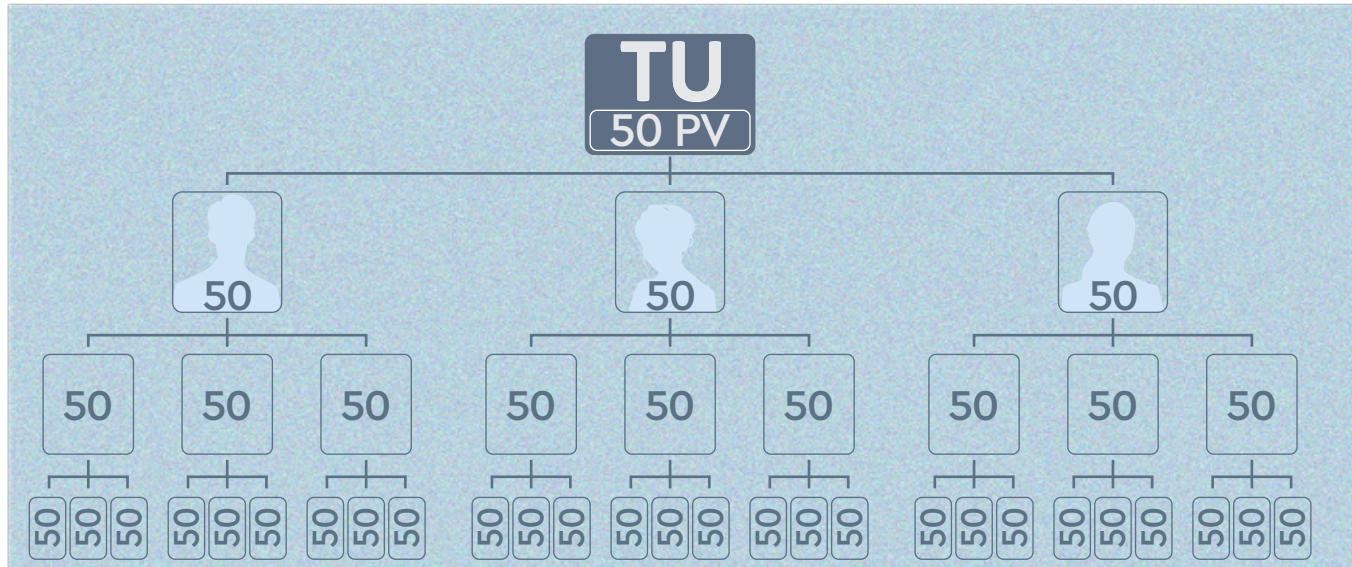
FG 50	1 Participación
FG 60	2 Participaciones
FG 100	4 Participaciones

FONDO GLOBAL DIAMANTE



PAGO BONO RESIDUAL
MENSUAL

El Asociado con rango Esmeralda o superior, participa de este bono al completar la estructura, con la puntuación individual mínima de 50 PV.



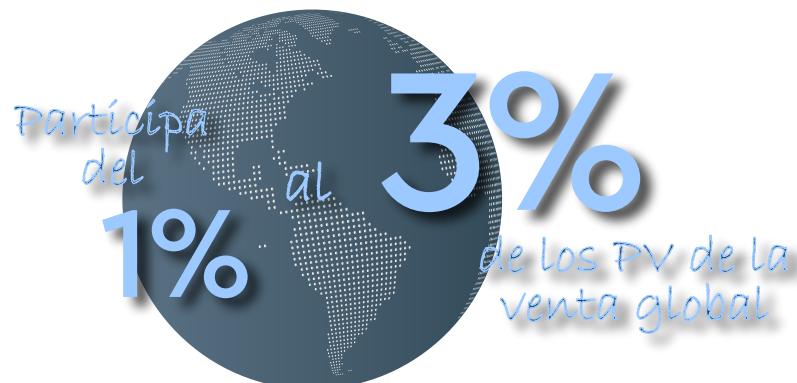
Asociados	Estructura
TU	1 x 3
1 ^a GENERACIÓN	3 x 3
2 ^a GENERACIÓN	9 x 3
3 ^a GENERACIÓN	27
TOTAL	40

FGD 50 1 Participación

Al completar la estructura, el asociado ranqueado adquiere 1 participación.

Tabla de participaciones porcentaje FG Diamante.

PARTICIPACIONES	%
Desde 1	1 %
Desde 500	2 %
Desde 2,000	3 %



Si el asociado acumula 60 PV, participa en FG 60, o en FG 100 al tener 100 PV acumulados en su compra personal.

FONDO DIAMANTE

FG 50	1 Participación
FG 60	2 Participaciones
FG 100	4 Participaciones

PREMIOS

Agradecemos tu *compañía*

Apreciamos el camino juntos

Reconocemos tu *esfuerzo* y *dedicatoria*

y lo premiamos...

PREMIOS

Cada semana el volumen del lado menor en tu árbol de colocación, se acumulará en tu puntaje histórico. Los puntos acumulados, irán indicando el premio al que tienes derecho. Para recibir el premio, debes cumplir con los siguientes requisitos:

1. Haber alcanzado el puntaje histórico requerido para el premio.
2. Estar calificado al rango de premiación para recibir el premio.
3. Ser Asociado Elite (haber adquirido un mínimo de 250 PV de compra del tipo elite).
4. No contar con ninguna infracción o amonestación por parte de Kísem.

El programa Premios de Kísem, se compromete a entregar un premio en especie, que puede ser un bien mueble o inmueble, o algún producto, o viaje nacional o internacional. Todos y cada uno de ellos, completamente pagados. La acumulación de puntos para este bono, inicia a partir de que un Asociado, obtiene el estatus de Pre-elite (tiene un mínimo de 100 PV en compra elite). El indicador de acumulado histórico es continuo, y no se reinicia al recibir algún premio. Solo se reinicia si el asociado se inactiva por más de una semana.

ACUMULADO HISTÓRICO (PV)	RANGO DE PREMIACIÓN	PREMIO	VALOR APROXIMADO	<i>mis premios</i>
16,500	ESMERALDA	EQUIPO ELECTRÓNICO	1,000 PP	Artículo que te ayude en el desarrollo de tu negocio, como laptop, celular, proyector, sistema de audio, etc.
76,500	DIAMANTE	VIAJE EN CRUCERO		Viaje en crucero para ti y un acompañante. Las bases y reglas se tratarán directamente con la administración.
500,000	DIAMANTE EJECUTIVO	AUTOMÓVIL	29,000 PP	Automóvil cero kilómetros
1'600,000	DIAMANTE INTERNACIONAL	VIVIENDA	70,000 PP	Casa o departamento
5'000,000	DIAMANTE PRESIDENCIAL	COMBINACIÓN DE BIENES	200,000 PP	Elige un bien inmueble, uno o varios vehículos, o la combinación entre estos bienes, hasta por el monto del bono.
14'000,000	EMBAJADOR	RESIDENCIA	500,000 PP	Casa o departamento, hasta por el valor del bono.

El programa "Premios" puede variar en puntaje, monto y tipos de premio en cada país. Para poder cobrar los premios, se deben cumplir con todas las condiciones en el mismo momento de la intención de cobro (puntaje, rango y calificación Elite).

GENERALES

De la Activación

El día en la fecha de afiliación de cada Asociado, se establece como el día en el que cada mes, se debe realizar una compra personal de activación.

Los centros de negocios se pueden activar con compras personales y/o compras de clientes. Cada una tiene una duración diferente.

La compra personal activa el CN durante un mes calendario.

Por ejemplo, si el día de activación de un asociado, es el día 16 de cada mes, y realiza una compra de activación de 60 PV



Este puntaje se mantendrá hasta un día antes de su siguiente fecha de activación.

La compra de un cliente, sube el 25% de los PV al centro de negocios, y se mantiene en la posición, hasta el día último del mes en el que se realiza.

Si un cliente compra 80 PV el día 19, el centro de negocios del patrocinador, estará activo con 20 PV, hasta el día último de ese mes.



En caso de haber ambos tipos de compra, los PV son la suma de estos dos, al momento de la revisión semanal del sistema.



Tabla ACTIVACIÓN-COMISIONES

Cada semana (periodo kísem), el sistema revisa el puntaje que se encuentre en cada centro de negocios, y comisiona de acuerdo a la siguiente tabla.

PV en CN	DERECHO A COMISIONES POR:
Menos de 25 PV	<i>Sin comisiones</i>
De 25 a 49	Bonos por Afiliación Bono formación de equipo Bono Cliente Bono por Desarrollo de Red
50 o más	<i>Bonos anteriores</i> <i>Acumula PV del sistema binario</i> Bono por igualación de volumen

Del Centro de Negocios Kísem

Una misma persona o institución, puede tener más de una posición en la empresa, siempre que las posiciones, pertenezcan a la misma estructura genealógica descendente de la primera posición, a excepción de los Centros de Negocios Diamante.

Un centro de negocios, se suspende al acumular 4 meses consecutivos sin activación, terminando con todo derecho y obligación, originados en esa posición.

Los Centros de Negocio Kísem, son heredables, bajo las condiciones descritas en el documento especializado para este fin.

GENERALES

Del cobro de comisiones

El derecho a cobro de comisiones, se renueva cada periodo (semana). En el proceso de comisiones, el sistema revisa que el Centro de Negocios, se hubiese encontrado activo, al cierre del periodo a comisionar. Y genera las comisiones, de acuerdo con las condiciones descritas en la tabla activación-comisiones.

La semana en que el CN se haya encontrado inactivo, no podrá cobrar las comisiones generadas en ésta, y dichas comisiones, son eliminadas.

Las comisiones generadas y no cobradas, se eliminan al suspenderse el Centro de Negocios.

OFICINA VIRTUAL

La empresa le genera de manera gratuita, a todo Asociado o Cliente registrado, una oficina virtual, a la que se accede mediante la página

www.kisem.com.mx

al ingresar el número de usuario y contraseña que le llega al correo electrónico registrado al momento de la afiliación.



En ella se puede realizar y consultar todos los movimientos necesarios para el desarrollo del negocio.

Nuestras recomendaciones

Asegúrate de tener una capacitación de introducción básica con tu patrocinador y/o tu linea ascendente.

Capacítate en los beneficios de los productos Kísem. Revisa la documentación oficial y necesaria para el desarrollo de tu negocio, el material de trabajo con el que podrás apoyarte, y tu oficina virtual.

Intégrate a un sistema educativo. Esto es por mucho, una de las más importantes herramientas con las que alguien puede apalancarse para llevar a cabo y con mayor eficiencia, algún emprendimiento o meta.

En estos sistemas, no solo aprendes cosas importantes, sino que las practicas y las haces parte de tu vida.

En este tipo de proyectos, la disciplina, organización, aprendizaje y asociación, son las más valiosas herramientas. Platica con tu patrocinador o tu linea ascendente, de este tema.

GENERALES

Este documento funciona como guía y descripción del funcionamiento general y detallado del plan de compensaciones de Kísem.

La empresa no garantiza que una persona o entidad que se registre como asociado distribuidor independiente, ganará las comisiones descritas en esta publicación.

Un Asociado Desarrollador, no genera comisiones por el simple hecho de realizar presentaciones del proyecto a otras personas.

Las comisiones que se pagan, se originan por las compras reales registradas en la empresa, y generan los pagos de acuerdo a su nivel, tipo, cantidad y momento de realización, correspondiendo al mecanismo y reglas de pago, descritos en el presente documento.

Por la tanto, Kísem no garantiza ni ofrece nivel alguno de ingresos, o ganancias surgidas únicamente por la proyección de algún ejercicio teórico en una presentación de negocios, o mostrados como ejemplo en algún material de trabajo.

Los ingresos reales que se generen, dependen de la calidad y eficiencia del trabajo realizado, para la promoción y/o venta de los productos y el proyecto Kísem, que se refleja directamente, en la cantidad de volumen de compras registradas en la organización.

Toda compra que ingresa al sistema de comisiones, cuenta con un número de referencia único por movimiento, y sirve entre otras cosas, para poder monitorear el proceso de generación, pago, aplicación y participación en el proceso de comisiones, de una compra generada dentro de alguna organización.

Cada persona o institución, es responsable por el buen manejo, cumplimiento de requisitos, mantenimiento y responsabilidades derivadas de su o sus centros de negocios.

Queda estrictamente prohibido intentar o realizar la venta de un centro de negocios. En caso de la necesidad de que un centro de negocios deba ser traspasado, cedido, bloqueado o suspendido, deberá realizarse por medio de la administración de Kísem, la cuál indicará y dará seguimiento, al procedimiento adecuado para algún caso de este tipo.

Una vez que un Distribuidor independiente se afilia, no se puede cambiar de posición. En caso de error de colocación, deberá contactarse con la administración, quien planteará posibles soluciones, pero no puede garantizar una solución "simple" en una situación de esta naturaleza.

Un cambio de posición no es posible, salvo en casos muy particulares, con condiciones muy específicas para esta necesidad.

En caso de una situación de error de colocación, que no tenga una solución de cambio, la posibilidad de arreglo se reduce a una baja de la posición errónea, y se deberá dar de alta nuevamente a la persona o institución en el lugar deseado, de igual manera, solo si cumple con las condiciones muy específicas para este propósito. En estos casos, es posible, pero no garantizado, que el pago realizado para la afiliación en la primera posición, se utilice para dar de alta la nueva, únicamente cuando no se hayan pagado comisiones de esta compra, en la primera posición. Las posiciones suspendidas, no se pueden reutilizar.

Kísem se reserva el derecho de modificar el presente plan de comisiones, parcialmente o en su totalidad, así como los términos, condiciones de uso, mecanismo independientes y precios de los productos, en cualquier momento y sin previo aviso.

El presente documento es una fuente de información oficial de Kísem, para los términos y condiciones aquí mostrados. Los datos descritos son los que operan en coordinación con los sistemas de la empresa para poder desempeñar un buen funcionamiento de las ventas de la empresa en su categoría de red de mercadeo. Datos y valores diferentes a los aquí mostrados, pueden ser catalogados como engañosos y deben tratarse con su debida precaución.

Revisa todo lo que Kísem tiene para ti en www.kisem.com.mx

Los asuntos no previstos en el presente documento, así como temas que pudieran originar una interpretación errónea o controversia, se podrán resolver directamente con la administración Kísem.



Prosperidad